



**Vlaanderen**  
is landbouw & zeevisserij

# **BEDRIJFSECONOMISCHE RESULTATEN EN TECHNISCHE KENGETALLEN VLAAMSE LAND- EN TUINBOUW**

**Methodologisch achtergronddocument  
voor de resultaten op basis van  
het landbouwmonitoringsnetwerk**



**AGENTSCHAP  
LANDBOUW  
& ZEEVISSERIJ**

[www.vlaanderen.be/landbouw](http://www.vlaanderen.be/landbouw)



**BEDRIJFSECONOMISCHE**  
**RESULTATEN EN**  
**TECHNISCHE**  
**KENGETALLEN VLAAMSE**  
**LAND- EN TUINBOUW**

**Methodologisch achtergronddocument voor  
de resultaten op basis van het  
Landbouwmonitoringsnetwerk**



# Colofon

## **Samenstelling**

Agentschap Landbouw en Zeevisserij

## **Auteurs**

Goedele Vrints en Eline de Regt

## **Verantwoordelijke uitgever**

Patricia De Clercq, administrateur-generaal

## **Depotnummer**

D/2025/3241/ 117

## **Lay-out**

Agentschap Landbouw en Zeevisserij

U kan onze privacyverklaring terugvinden op [www.vlaanderen.be/landbouw/privacy](http://www.vlaanderen.be/landbouw/privacy)

Voor meer informatie over het rapport kunt u contact opnemen met de auteur(s) van het rapport.

Ons e-mailadres is als volgt samengesteld: [voornaam.naam@lv.vlaanderen.be](mailto:voornaam.naam@lv.vlaanderen.be).

Tijdens de kantooruren zijn we ook te bereiken op [info@lv.vlaanderen.be](mailto:info@lv.vlaanderen.be) of T +32 2 214 48 48.

U vindt onze rapporten terug op:

[www.vlaanderen.be/landbouwcijfers](http://www.vlaanderen.be/landbouwcijfers)

Vermenigvuldiging en/of overname van gegevens zijn toegestaan mits de bron expliciet vermeld wordt:

Agentschap Landbouw en Zeevisserij (2025) Bedrijfseconomische resultaten en technische kengetallen Vlaamse land en tuinbouw. Methodologisch achtergronddocument voor de resultaten op basis van het Landbouwmonitoringsnetwerk, Brussel.

Graag vernemen we het als u naar dit rapport verwijst in een publicatie. Als u een exemplaar ervan opstuurt, nemen we het op in onze bibliotheek.

Wij doen ons best om alle informatie, webpagina's en downloadbare documenten voor iedereen maximaal toegankelijk te maken. Indien u echter toch problemen ondervindt om bepaalde gegevens te raadplegen, willen wij u hierbij graag helpen. U kunt steeds contact met ons opnemen.

//



INHOUD

1	Inleiding.....	5
2	Methodologie.....	6
2.1	Selectie bedrijven en afbakening bedrijfstakken	6
2.1.1	Dierlijke productie	6
2.1.2	Plantaardige productie	9
2.2	Opbouw resultatenrekening	10
2.2.1	Algemeen	10
2.2.2	Beschrijving opbrengstenposten	12
i.	Melkvee	12
ii.	Vleesvee	13
iii.	Varkenshouderij	17
iv.	Pluimvee	18
v.	Gewassen	18
2.2.3	Beschrijving variabele kosten	20
i.	Dierlijke productie	20
ii.	Plantaardige productie	21
2.2.4	Beschrijving vaste kosten	22
2.2.5	Vergoeding eigen arbeid	25
2.2.6	Delers	25
2.3	Economische en technische kengetallen	26
2.3.1	Algemeen	26
2.3.2	Verklaring van kengetallen	26
2.4	Spreiding van de resultaten	41

**VOORWOORD**

We willen alle deelnemers van het Landbouwmonitoringsnetwerk en boekhouders van het Agentschap Landbouw en Zeevisserij bedanken voor het nauwgezet bijhouden van de landbouwboekhoudingen. Dit rapport kon enkel tot stand komen door hun onvoorwaardelijke inzet.









- Gesloten varkenshouderij

De bedrijfstakken biggen, zeugen, beren, opfokzeugen, opfokberen en vleesvarkens worden opgenomen en enkel bedrijven met minstens 75 zeugen én minstens 300 vleesvarkens worden geselecteerd. Een bedrijf wordt als gesloten beschouwd als minder dan 25% van de biggen aangekocht of verkocht wordt.

- Vleesvarkens op contract

De bedrijfstak vleesvarkens op contract wordt opgenomen. Enkel bedrijven met minstens 150 vleesvarkens op contract worden geselecteerd.

#### 2.1.1.2 **Rundvee**

- Gesloten vleesveehouderij

De bedrijfstakken zoogkoeien, vaarzen van zoogkoeien en stieren van zoogkoeien en dekstieren worden opgenomen. Er moeten minstens 10 zoogkoeien zijn en niet meer dan 25% van de zoogkoeien mag aangekocht zijn. Daarnaast wordt een gesloten bedrijf gedefinieerd als een bedrijf waarbij minder dan 25% van het jongvee aangekocht of verkocht wordt. De voorwaarde wordt afzonderlijk opgelegd voor het mannelijk en het vrouwelijk jongvee. Het percentage wordt berekend als de verhouding aangekocht jongvee van minder dan 1 jaar oud ten opzichte van de som van het aantal geboren jongvee en het aantal aangekocht jongvee van minder dan 1 jaar, en als de verhouding verkocht jongvee van minder dan 1 jaar oud ten opzichte van de som van het aantal geboren jongvee en het aantal aangekocht jongvee van minder dan een jaar (verminderd met het aantal gestorven jongvee)

- Zoogkoeien (incl. vrouwelijk jongvee)

De bedrijfstakken zoogkoeien en vaarzen van zoogkoeien worden opgenomen. Er moeten minstens 10 zoogkoeien zijn en niet meer dan 25% van de zoogkoeien mag aangekocht zijn.

- Stieren zoogkoeien

De bedrijfstak stieren van zoogkoeien wordt opgenomen. Er moeten minstens 10 stieren zijn en minder dan 25% van de stieren mag aangekocht of verkocht worden. Dat wordt berekend als de verhouding aangekocht jongvee van minder dan 1 jaar oud ten opzichte van de som van het aantal geboren stieren en het aantal aangekochte stieren van minder dan 1 jaar, en de verhouding verkocht jongvee van minder dan 1 jaar oud ten opzichte van de som van het aantal geboren jongvee en het aantal aangekocht jongvee van minder dan een jaar (verminderd met het aantal gestorven stieren). Het gaat hier dus om bedrijven die in hoofdzaak stieren geboren op het eigen bedrijf afmesten.

- Aankoop vleesstieren

De bedrijfstak stieren van zoogkoeien wordt opgenomen. Enkel bedrijven met minstens 10 stieren worden beschouwd. In tegenstelling tot de vorige categorie gaat het om bedrijven die vooral stieren van een bepaalde leeftijd aankopen en verder afmesten. Daarnaast worden enkel bedrijven opgenomen waarbij meer dan twee derde (66%) van de stieren aangekocht wordt.

//



- Vaarzen zoogvee

De bedrijfstak vaarzen van zoogkoeien wordt opgenomen. Enkel bedrijven met minstens 10 vaarzen worden opgenomen.

Voor deze bedrijfstak worden geen opbrengsten weergegeven omdat het veelal om interne overgangen gaat waarbij tabelwaarden gebruikt worden in plaats van werkelijke verkoopprijzen. Bovendien is de opfok van het jongvee veelal geen doel op zich, maar staat het in functie van de vleesproductie.

- Vleeskalveren

De bedrijfstak vleeskalveren wordt opgenomen. Enkel bedrijven met minstens 200 vleeskalveren worden opgenomen. De dieren worden gehouden ten behoeve van de productie van kalfsvlees.

- Vleesveehouderij verkoop stierkalveren

De bedrijfstakken zoogkoeien, vaarzen van zoogkoeien en stieren van zoogkoeien en dekstieren worden opgenomen. Hierbij worden voorwaarden opgelegd, nl. dat er minstens 10 zoogkoeien en niet meer dan 25% van de zoogkoeien mag aangekocht zijn. Daarnaast geldt dat minstens 75% van de mannelijke stieren die verkocht worden stierkalveren zijn (i.e. stieren jonger dan 1 maand op het moment van verkoop).

Deze bedrijven worden aanzien als niet-gesloten vleesveehouderijbedrijf en verschillen hierbij dus duidelijk van de gesloten vleesveebedrijven.

- Melkvee

De bedrijfstakken melkkoeien, vaarzen van melkvee, stieren van melkvee, reforme melkkoeien en dekstieren worden opgenomen. Enkel bedrijven die minstens 100.000 liter melk produceren en waarbij de gemiddelde melkproductie per koe boven de 4.000 liter per koe ligt worden geselecteerd.

- Melkkoeien

De bedrijfstakken melkkoeien en reforme melkkoeien worden opgenomen. Enkel bedrijven die minstens 100.000 liter melk produceren en waarbij de gemiddelde melkproductie per koe boven de 4.000 liter per koe ligt worden geselecteerd.

- Vaarzen melkvee

De bedrijfstak vaarzen van melkvee wordt opgenomen. Enkel die bedrijven waarbij de verhouding vaarzen t.o.v. melkkoeien minstens 50% is, worden geselecteerd.

Voor deze bedrijfstak worden geen opbrengsten weergegeven omdat het veelal om interne overgangen gaat, waarbij tabelwaarden gebruikt worden in plaats van werkelijke verkoopprijzen. Bovendien is de opfok van het jongvee geen doel op zich, maar staat het in functie van de melkproductie.

### 2.1.1.3 **Pluimvee**

- Legpluimvee

De bedrijfstak legpluimvee wordt opgenomen. Enkel de bedrijven met scharrelkippen en minstens 5.000 stuks legpluimvee worden opgenomen.







In de resultatenrekening worden enkel de kosten en opbrengsten weergegeven van de bedrijfstakken die opgenomen zijn. Dat houdt in dat de kosten en opbrengsten gemaakt voor andere bedrijfstakken op een bedrijf niet meegenomen worden. In het gemengd akkerbouw-varkensbedrijf zullen de kosten die gemaakt worden voor de teelten dan ook niet opgenomen worden in de resultatenrekening van de varkens. Kosten en opbrengsten gemaakt op het bedrijf (bedrijfsniveau) worden toegewezen aan de verschillende op het bedrijf aanwezige bedrijfstakken (bedrijfstakniveau).

De basisperiode voor het bijhouden van de boekhoudingen valt steeds samen met het kalenderjaar.

De resultatenrekening is voor alle bedrijfstakken uit dezelfde grote posten opgebouwd. De totale opbrengsten, de totale variabele kosten en de totale vaste kosten worden verder onderverdeeld. Omdat niet alle kostenposten en opbrengsten voor alle bedrijfstakken even belangrijk zijn, kan de onderverdeling verschillen. Kostenposten die niet apart weergegeven worden, komen terecht bij overige. Een beschrijving van de verschillende opbrengsten en kostenposten wordt beschreven in 2.2.2

De totale opbrengst min de variabele kosten geeft het bruto saldo (BS). Het BS min de vaste kosten (excl. eigen arbeid van de bedrijfsleider en de gezinsleden) geeft het familiaal arbeidsinkomen (FAI). Het FAI min de vergoeding voor de eigen arbeid van de bedrijfsleider en de gezinsleden levert uiteindelijk het netto bedrijfsresultaat (NBR) op. Er worden geen subsidie meegenomen in de berekening van de opbrengsten. Uitzondering hierop zijn de gekoppelde zoogkoeienpremie en de ecoregelingen, agromilieu- en klimaatmaatregelen die kunnen worden toegewezen aan de betreffende bedrijfstak(ken).

Vereenvoudigde weergave resultatenrekening

Resultatenrekening
Totale opbrengsten (1)
Totale variabele kosten (2)
Bruto saldo (3) = (1) – (2)
Totale vaste kosten (4)
Familiaal arbeidsinkomen (5) = (3) – (4)
Vergoeding eigen arbeid (6)
Netto bedrijfsinkomen (7) = (5) – (6)

Bedrijven met een buitengewone waarde of outlier (i.e. rekenkundig gemiddelde  $\pm 4$  maal de standaardafwijking) wat betreft de totale opbrengst of het totaal van de variabele / vaste kosten worden in







Eventuele interne verkoop dieren (overgangen) die kunnen voorkomen:

- Van vaarzen zoogkoeien naar vaarzen melkkoeien
- Van zoogkoeien naar melkkoeien

Aankoop dieren: Hier worden de werkelijke aankopen geboekt van zoogkoeien en jongvee.

Interne aankoop dieren (overgangen):

- Van melkkoeien naar zoogkoeien
- Van vleeskoeien naar zoogkoeien
- Van vaarzen melkkoeien naar vaarzen zoogkoeien

Inventarisverschil veestapel: Dit is het waardeverschil van de dieren aanwezig op het einde van het boekjaar t.o.v. de dieren aanwezig in het begin van het boekjaar.

Zoogkoeienpremie:

De waarde van de gekoppelde zoogkoeienpremie.

#### **b) Zoogkoeienhouderij (zoogkoeien en vaarzen)**

Omvat de bedrijfstakken zoogkoeien en vaarzen van zoogkoeien.

Totale omzet en aanwas

Verkoop stierenkalveren: Omdat bij de bedrijfstakgroep *zoogkoeienhouderij* enkel de bedrijfstak zoogkoeien en vaarzen opgenomen wordt, worden de geboortes van stieren geboekt onder verkoop stierenkalveren. De geboortes van stieren, die direct overgaan naar de bedrijfstak stieren, is dus een opbrengst bij zoogkoeien.

Verkoop vaarzen en zoogkoeien: Hier worden de werkelijke verkopen van de vaarzen en de zoogkoeien geboekt

Eventuele interne verkoop dieren (overgangen) die kunnen voorkomen:

- Van vaarzen zoogkoeien naar vaarzen melkkoeien
- Van zoogkoeien naar melkkoeien

Aankoop dieren: Hier worden de werkelijke aankopen geboekt van zoogkoeien en vaarzen.

Eventueel interne aankoop dieren (overgangen) die kunnen voorkomen:

- Van melkkoeien naar zoogkoeien
- Van vleeskoeien naar zoogkoeien
- Van vaarzen melkvee naar vaarzen zoogkoeien

Inventarisverschil veestapel: Dit is het waardeverschil van de dieren aanwezig op het einde van het boekjaar t.o.v. de dieren aanwezig in het begin van het boekjaar.

//





**e) Aankoop vleesstieren**

Omvat de bedrijfstak vleesstieren.

Totale omzet en aanwas:

Verkoop Stieren: Hier worden de werkelijke verkopen van vleesstieren geboekt.

Aankoop Stieren: Hier worden de waarden van de aangekochte vleesstieren geboekt.

Inventarisverschil veestapel: Dit is het waardeverschil van de vleesstieren aanwezig op het einde van het boekjaar t.o.v. de vleesstieren aanwezig in het begin van het boekjaar.

**f) Vleeskalveren**

Omvat de bedrijfstak vleeskalveren.

Opbrengsten voergeld: de vleeskalverhouders krijgen een vergoeding per dierplaats. De integrator levert het voeder en de diergeneeskundige begeleiding. De opbrengsten- en kostenstructuur is bij deze bedrijfstak niet te vergelijken met de andere bedrijfstakken binnen de vleesveehouderij.

Slachtpremie kalveren, terugbetaling slachtpremie kalveren en terugbetaling historische slachtpremie kalveren

**g) Vleesveehouderij verkoop stierkalveren**

Omvat de bedrijfstakken zoogkoeien, vaarzen van zoogkoeien en stieren van zoogkoeien en dekstieren

Totale omzet en aanwas:

Verkoop stieren: Hier worden de werkelijke verkopen geboekt van de stierkalveren en eventuele langer aangehouden stieren en noodslachtingen.

Verkoop vaarzen en zoogkoeien: Hier worden de werkelijke verkopen de vaarzen en de zoogkoeien geboekt.

Eventuele interne verkoop dieren (overgangen) die kunnen voorkomen:

- Van vaarzen zoogkoeien naar vaarzen melkkoeien
- Van zoogkoeien naar melkkoeien

Aankoop dieren: Hier worden de werkelijke aankopen geboekt van zoogkoeien en jongvee.

Interne aankoop dieren (overgangen):

- Van melkkoeien naar zoogkoeien
- Van vleeskoeien naar zoogkoeien
- Van vaarzen melkkoeien naar vaarzen zoogkoeien

Inventarisverschil veestapel: Dit is het waardeverschil van de dieren aanwezig op het einde van het boekjaar t.o.v. de dieren aanwezig in het begin van het boekjaar.

Zoogkoeienpremie:

De waarde van de gekoppelde zoogkoeienpremie.







*Suikerbieten:* Daar wordt er telkens teruggerekend: de opbrengst van het vorige boekjaar die pas een boekjaar later bekend is, wordt effectief bij de verkoop van het vorige boekjaar geteld. Als deze bijkomende opbrengst nog niet bekend is, wordt er rekening gehouden met een raming. Omvat ook de pulpvergoeding.

*Chicorei:* Naargelang men levert in België of Nederland zitten de kosten voor zaai- en pootgoed al dan niet in de verkoopprijs vervat. Om de opbrengsten vergelijkbaar te maken, zijn de kosten voor zaad en pootgoed bij de bedrijven waar die apart aangerekend wordt, afgetrokken van de verkoopprijs. Op die manier komen er geen zaai- en pootgoedkosten voor bij de chicoreibedrijven en zijn alle verkoopprijzen vergelijkbaar.

*Vlas:* Omvat de verkoop van zowel zaad als de vezel.

Voor een aantal teelten *groenten openlucht* die naar de industrie afgezet worden hangt de waarde van de verkoop van het gewas en een aantal variabele kosten (vooral werk door derden en zaai- en pootgoed) af van de afspraken binnen een producentenorganisatie. Afhankelijk van de regionale spreiding van de bedrijven in de steekproef en de aanpassingen van die afspraken binnen een producentenorganisatie kunnen daardoor fluctuaties in de resultaten van die boekhoudposten optreden.

Opbrengst plantaardige nevenproducten:

De waarde van de bijproducten van de marktbaar gewassen (stro, kleine aardappelen, hooi, enz.). Indien deze niet apart weergegeven worden, zitten ze bij de overige opbrengsten.

Aanwas aanplantingen:

Dit is de meerwaarde van blijvende aanplantingen (fruit) berekend op basis van het verschil van de inventariswaarde op het einde van het boekjaar en het begin van het boekjaar. De vervangingswaarden worden bepaald op basis van o.a. de leeftijd en de plantdichtheid van de aanplantingen.

Planteninventarisverschil:

Deze opbrengstenpost komt enkel voor bij sierteelt en geeft het inventarisverschil weer van het niet-geogst gewas.

Premie verwarringstechnieken:

De waarde van de agromilieumaatregel verwarringstechniek fruitteelt.

Overige opbrengsten:

Bevat de opbrengsten die niet afzonderlijk verschijnen op de resultatenrekening voor de desbetreffende bedrijfstak. Omvat onder meer de verhuur van gronden, gebouwen, quota en werktuigen. Omvat ook werk voor derden (inclusief eigen vervoer van producten) en andere diverse opbrengsten zoals prijzengelden, vergoedingen schade aan gewassen, vergoedingen wildschade, vergoeding voor schadeloosstelling van ruilverkaveling en dergelijke. De opbrengst van de verkoop van organische mest wordt ook onder deze post geboekt. Ook premies (excl. ecoregelingen, agromilieu- en klimaatmaatregelen) die specifiek aan een bedrijfstak toegewezen kunnen worden (uitbetaald door het Agentschap Landbouw en Zeevisserij, crisissteun,...) komen ook hier voor. Winst op doorverkoop wordt niet meegenomen bij de bedrijfstakken.









**Verkoopskosten:** De som van de kosten voor verpakkingsmateriaal, veilingkosten, commissielonen, controlekosten, afzetfondsen en overige verkoopskosten. Ook de transportkosten van groenten naar de veiling worden hier geboekt. Dit wordt enkel apart weergegeven voor aardappelen, suikerbieten, fruit en een aantal groenten in openlucht. Voor de andere teelten komt dit bij overige variabele kosten.

**Bewaarkosten:** Bij het fruit worden de kosten voor bewaring apart weergegeven. Voor de overige teelten komt dit bij overige variabele kosten.

**Steun- en bindmateriaal** is de waarde van de gebruikte steun- en bindmaterialen (koord, draad, elastiek, palen, raffia, steunstokjes, enz.). De kosten voor materiaal voor blijvende aanplantingen zitten hierin niet vervat. Deze worden als investering beschouwd. Dit wordt enkel apart weergegeven bij de teelten onder glas en bij de sierteelt. Voor de andere teelten komt dit bij overige variabele kosten.

**Substraat** is de waarde van de verschillende vormen van substraat zoals turf, potgrond, steenwol, kokosmatten of, veenbalen. Dit wordt enkel apart weergegeven voor de aardbeien, de champignons, de sierteelt en de teelten onder glas. Voor de andere teelten komt dit bij overige variabele kosten.

**Overige variabele kosten:**

Hierin zitten alle kosten die niet apart voorkomen op de resultatenrekening. Dit zijn:

**Diverse kosten aan teelten** is de som van diverse kosten voor gewassen zoals bewaarkosten, schermkalk, plastic, etiketten, teeltbegeleiding, ontleding en verzekering gewassen

**Kosten aan overige materialen** is de waarde van de verbruikte bloempotten, plastic (product) en andere plantbenodigdheden.

#### 2.2.4 Beschrijving vaste kosten

De vaste kosten of structurele kosten zijn kosten die verbonden zijn aan de structuur van het bedrijf en die een invloed hebben over meerdere jaren. Ze worden hier besproken voor zowel de dierlijke als de plantaardige sector.

De vaste kosten zijn kosten die verbonden zijn aan de structuur van het bedrijf en die een invloed hebben over meerdere jaren. Ze worden hier besproken voor zowel de dierlijke als de plantaardige sector.

#### Afschrijvingen

De afschrijvingen van landbouwinvesteringen gebeuren op basis van de aanschafwaarde (Let op: vroeger gebeurde dit op basis van de vervangingswaarde, ook de jaren in het verleden zijn herrekend naar afschrijving op basis van aanschafwaarde.)

De afschrijvingen worden onderverdeeld in afschrijvingen gebouwen, afschrijvingen werktuigen en installaties, afschrijvingen zoogkoeienquotum, en overige afschrijvingen. In de overige afschrijvingen zitten nog de afschrijvingen van grond- en erfverbeteringen, afschrijvingen van nutriëntenemissierechten, notariskosten, drempelvergoeding, aankoop vruchtgebruik en, indien nog voorkomend, afschrijvingen melk- en suikerbietenquotum.

////////////////////////////////////









<b>Productiviteit</b>	<b>Definitie</b>
Aankooppercentage opfokzeugen	Het aantal aangekochte opfokzeugen, gedeeld door het totale aantal opfokzeugen (aangekochte + interne overgebrachte)
Percentage verkochte biggen	Het aantal verkochte biggen, gedeeld door het totale aantal afgeleverde biggen (verkochte biggen + intern overgebrachte biggen)
Gemiddeld gewicht verkochte biggen	Het gemiddelde gewicht van alle verkochte biggen tijdens het boekjaar
Gemiddelde waarde verkochte biggen	De gemiddelde waarde van alle verkochte biggen tijdens het boekjaar
Sterftepercentage zeugen	Het aantal gestorven zeugen, gedeeld door het gemiddelde aantal aanwezige zeugen
<b>Voeder en groei</b>	<b>Definitie</b>
Hoeveelheid krachtvoeder per zeug	Het totale aantal kg verbruikt krachtvoeder (aangekocht en eigen bedrijf) door zeugen, beren, opfokzeugen en opfokberen, gedeeld door het gemiddelde aantal aanwezige zeugen
Dagelijks krachtvoederverbruik per zeug	Het totale aantal kg verbruikt krachtvoeder (aangekocht en eigen bedrijf) door zeugen, beren, opfokzeugen en opfokberen, gedeeld door 365 maal het gemiddeld aantal aanwezige zeugen
Hoeveelheid krachtvoeder per afgeleverde big	Het totale aantal kg verbruikt krachtvoeder (aangekocht en eigen bedrijf) door biggen, gedeeld door het aantal afgeleverde biggen
Dagelijks krachtvoederverbruik per big	Het totale aantal gram verbruikt krachtvoeder (aangekocht en eigen bedrijf) door biggen, gedeeld door 365 maal het gemiddelde aantal aanwezige biggen
Prijs krachtvoeder zeugen	De totale waarde van de verbruikte krachtvoerders (aangekocht en eigen bedrijf) door zeugen, gedeeld door de hoeveelheid ton verbruikte krachtvoerders (aangekocht en eigen bedrijf) door zeugen
Prijs krachtvoeder biggen	De totale waarde van de verbruikte krachtvoerders (aangekocht en eigen bedrijf) door biggen, gedeeld door de hoeveelheid ton verbruikte krachtvoerders (aangekocht en eigen bedrijf) door biggen
Dagelijkse groei biggen	Het gewicht in gram van de totale vleesproductie van biggen, gedeeld door 365 maal het gemiddelde aantal aanwezige biggen. De totale vleesproductie = gewichten van alle verkopen + sterfte + overgangen uit + eindinventaris - begininventaris - aankopen - gewicht levend geboren biggen (tegen 1 kg per big)

////////////////////////////////////





<b>Productiviteit</b>	<b>Definitie</b>
Gewichtsaanwas vleesvarken	Het gemiddelde gewicht van verkochte vleesvarkens (het totale gewicht in kg van werkelijk verkochte vleesvarkens, gedeeld door het aantal verkochte vleesvarkens), verminderd met het gemiddelde gewicht van de inkomende vleesvarkens (aangekochte en intern overgebrachte biggen)
Hoeveelheid krachtvoeder per afgeleverd vleesvarken	Het totale aantal kg verbruikt krachtvoeder (aangekocht en eigen bedrijf) door vleesvarkens, gedeeld door het totale aantal afgeleverde vleesvarkens (verkochte en overgangen UIT)
Dagelijks krachtvoederverbruik per vleesvarken	Het totaal aantal gram verbruikt krachtvoeder (aangekocht en eigen bedrijf) door vleesvarkens, gedeeld door 365 maal het gemiddelde aantal aanwezige vleesvarkens
Prijs krachtvoerders vleesvarkens (euro/ton)	De totale waarde van de verbruikte krachtvoerders (aangekocht en eigen bedrijf) door vleesvarkens, gedeeld door de hoeveelheid ton verbruikte krachtvoerders (aangekocht en eigen bedrijf) door vleesvarkens
Voederconversie	Het totale aantal kg verbruikt krachtvoeder (aangekocht en eigen bedrijf) door vleesvarkens, gedeeld door de totale groei van vleesvarkens in kg. De totale groei wordt hierbij berekend door het gewicht van verkochte en gestorven vleesvarkens + gewicht van interne overgangen naar opfokbeer en opfokzeug + het gewicht op eindinventaris te verminderen met het gewicht van de vleesvarkens op begininventaris, het gewicht van de aangekochte vleesvarkens en de intern overgebrachte vleesvarkens (overgangen IN).

### Melkvee

<b>Melkproductie</b>	<b>Definitie</b>
Prijs melk zuivelfabriek	Netto verkoopprijs per 100 liter voor de melk, verkocht aan de zuivelfabriek
Ontvangen melkprijs FPCM melkerij	Netto verkoopprijs per 100 kg FPCM voor de melk, verkocht aan de zuivelfabriek
Vetgehalte melk	Vetgehalte van alle verkochte melk aan de zuivelfabriek
Eiwitgehalte melk	Eiwitgehalte van alle verkochte melk aan de zuivelfabriek

//





<b>Productiviteit melkvee</b>	<b>Definitie</b>
Kostprijs FPCM melk (incl. eigen arbeid)	<p>Dit kengetal wordt berekend voor het melkvee (incl jongvee). Het kengetal houdt rekening met alle variabele en vaste kosten (incl. eigen arbeid) voor het melkvee (incl. jongvee), maar ook met de omzet en aanwas (incl. correctie)*. Dit totaal wordt dan gedeeld door de geproduceerde kg FPCM melk.</p> <p>De omzet en aanwas houdt rekening met alle dieren op deze rekening (dus ook het jongvee en eventuele dekstieren). Er wordt dus rekening gehouden met alle verkopen, aankopen, en het inventarisverschil. Op dit inventarisverschil wordt echter een correctie toegepast.</p> <p>De omzet en aanwas kan dus zowel een positief (kostprijs verlagend) als een negatief effect (kostprijs verhogend) hebben op dit kengetal.</p> <p>*Deze correctie heeft als doel de schommeling van de prijs voor vlees weg te werken en enkel rekening te houden met het totale gewicht van de dieren. We wensen namelijk de kostprijs voor melk niet te laten beïnvloeden door prijsfluctuaties in €/kg van de dieren tussen het begin van het jaar en het einde van het jaar. Daarom worden de dieren op de begin- en eindinventaris gewaardeerd aan dezelfde € per kg (<math>(\text{€ per kg begin boekjaar}) + (\text{€ per kg einde boekjaar}) / 2</math>).</p> <p>Door dezelfde waarde per kg te gebruiken wordt de waardering voor de omzet en aanwas niet beïnvloed door het moment van de waardering maar enkel door de totale kg aanwezige dieren.</p>
Kostprijs vaars melkkoe (excl. eigen arbeid)	Gemiddelde van alle kosten (excl. eigen arbeid) per GAD vaars melkkoe. De kosten worden gedeeld door $(12 * \text{leeftijd eerste kalving (maanden)})$
<b>Voeders melkvee</b>	<b>Definitie</b>
Krachtvoederverbruik per melkkoe per jaar	Het totaal aantal kg verbruikt (aangekocht en eigen bedrijf) krachtvoeder (exclusief bijproducten) tijdens het boekjaar door melkkoeien, gedeeld door het gemiddelde aantal aanwezige melkkoeien
Prijs krachtvoeder voor melkkoeien (euro/ton)	De totale waarde van de verbruikte (aangekocht en eigen bedrijf) krachtvoeders (exclusief bijproducten) door melkkoeien, gedeeld door de hoeveelheid ton verbruikte krachtvoeders door melkkoeien

////////////////////////////////////















Rondegegevens	Definitie
<b>Voeders en groei</b>	<b>Definitie</b>
Dagelijks krachtvoederverbruik	Het totaal aantal kg verbruikt krachtvoeder (aangekocht en eigen bedrijf) door slachtpluimvee gedeeld door 365 maal het gemiddeld aantal aanwezige slachtpluimvee
Prijs krachtvoeder	De totale waarde van de verbruikte krachtvoerders (aangekocht en eigen bedrijf) door slachtpluimvee gedeeld door de hoeveelheid ton verbruikte krachtvoerders (aangekocht en eigen bedrijf) door slachtpluimvee
Voerwinst per m <sup>2</sup> hokoppervlakte	De totale voerwinst uitgedrukt per m <sup>2</sup> hokoppervlakte

Voeders en groei	Definitie
Voederkost per kg vleesproductie	De totale waarde in euro van het verbruikt krachtvoeder (aangekocht en eigen bedrijf) door slachtpluimvee gedeeld door de totale groei van slachtpluimvee in kg. De totale groei wordt hierbij berekend door het gewicht van verkochte en gestorven dieren en het gewicht op eindinventaris te verminderen met het gewicht van de dieren op begininventaris en het gewicht van de aangekochte slachtkuikens.
Voederconversie	Het totaal aantal kg verbruikt krachtvoeder (aangekocht en eigen bedrijf) door slachtpluimvee gedeeld door de totale groei van slachtpluimvee in kg. De totale groei wordt hierbij berekend door het gewicht van verkochte en gestorven dieren en het gewicht op eindinventaris te verminderen met het gewicht van de dieren op begininventaris en het gewicht van de aangekochte slachtkuikens.
Productiegetal slachtpluimvee	Groei per dag in grammen vermenigvuldigd met het overlevingspercentage (1 - sterftepercentage) gedeeld door 10 maal de voederconversie. Geeft weer in welke mate een optimale technische prestatie wordt behaald rekening houdende met uitval, groei en voederconversie.

////////////////////////////////////

**Legpluimvee**

<b>Productiviteit</b>	<b>Definitie</b>
Aantal verkochte consumptie eieren per gemiddeld aanwezige leghen per jaar	Het totaal aantal verkochte consumptie eieren per gemiddeld aanwezige leghen
Verkoopprijs consumptie eieren per 100 stuks	De gemiddelde verkoopprijs per 100 verkochte consumptie eieren
Aankooprijs leghennen per stuk	De gemiddelde aankooprijs van de aangekochte leghennen
Verkoopprijs soepkippen	De gemiddelde verkoopprijs van de verkochte leghennen (soepkippen)
Sterftepercentage leghennen (basis BI + aankoop)	Aantal gestorven leghennen ten opzichte van het aantal opgezette dieren (begininventaris + aangekochte dieren)
Legpercentage	Het totaal aantal verkochte eieren gedeeld door de 365 maal de gemiddelde veebezetting. Het percentage van de aanwezige leghennen dat per dag een ei legt.
Kostprijs consumptie eieren per 100 kg (excl. eigen arbeid)	Gemiddelde van alle kosten (variabele kosten + vaste kosten + omzet en aanwas (excl. eigen arbeid)) voor 100 kg consumptie eieren
<b>Voeder en groei</b>	<b>Definitie</b>
Dagelijks krachtvoederverbruik leghennen	Het totaal aantal kg verbruikt krachtvoeder (aangekocht en eigen bedrijf) door leghennen gedeeld door 365 maal het gemiddeld aantal aanwezige leghennen
Prijs krachtvoeder leghennen	De totale waarde van de verbruikte krachtvoerders (aangekocht en eigen bedrijf) door leghennen gedeeld door de hoeveelheid ton verbruikte krachtvoerders (aangekocht en eigen bedrijf) door leghennen

////////////////////////////////////

## Gewassen

Oppervlakte ha	De totale betaalde oppervlakte van de teelt, uitgedrukt in ha
Opbrengst hoofdproduct ton/ha	De totale geoogste hoeveelheid per 1000 kg hoofdproduct van het gewas, gedeeld door de betaalde oppervlakte in ha
Opbrengst hoofdproduct kg/ha	De totale geoogste hoeveelheid kg hoofdproduct van het gewas, gedeeld door de betaalde oppervlakte in ha
Verkoopprijs hoofdproduct per kg	De totale waarde (in euro) van de verkochte hoeveelheid hoofdproduct van het gewas, gedeeld door de totale verkochte hoeveelheid kg hoofdproduct van het gewas. Dit betreft enkel externe verkoop (dus geen interne verkoop, zoals het vervoederen aan eigen dieren of overgang naar de korte ketentak op het bedrijf). Bij bepaalde gewassen (zoals spelt) kan het voorkomen dat er onvoldoende waarnemingen zijn om een verkoopprijs weer te geven. Bij de "verkoop gewassen" in de resultatenrekening wordt dan gerekend met de waarde die werd gehanteerd voor de interne verkoop (vervoeding of overgang naar de korte ketentek op het bedrijf).

## 2.4 SPREIDING VAN DE RESULTATEN

Om de grote verscheidenheid tussen de bedrijven weer te geven, worden de resultaten opgedeeld in groepen. Hiervoor wordt gebruik gemaakt van het bruto saldo: de 50% bedrijven met het hoogste bruto saldo t.o.v. de 50% bedrijven met het laagste bruto saldo. Indien er voldoende waarnemingen zijn, worden de bedrijven opgesplitst in 4 groepen op basis van hun bruto saldo. De groep bedrijven met het laagste bruto saldo is steeds groep 1. Indien er te weinig waarnemingen zijn, wordt er geen opdeling gemaakt. Als enkel de kosten worden weergegeven, wordt ook geen spreiding van de resultaten meegegeven. Er wordt een nieuw gewogen gemiddelde gemaakt per groep. De spreiding van de resultaten gebeurt steeds op basis van het laatste beschikbare boekjaar.

De opdeling in groepen toont de spreiding in zowel de economische resultaten als in de technische prestaties, maar geeft daarom niet noodzakelijk een rechtstreeks oorzakelijk verband. Dit betekent niet dat er geen verband is. Het kan zijn dat er een rechtstreeks verband is, maar vooraleer dit te poneren wordt dit het best in meer detail geanalyseerd, waarbij ook het geheel van de kengetallen beschouwd wordt.

//